

Леонтий Букштейн

ПТА-2004 — ПТА-2005: курс на Экспоцентр

Специалисты в области промышленной автоматизации и встраиваемых систем управления получили в этом году большой деловой подарок: выставку «Передовые технологии автоматизации». Количество участников и посетителей выставки по сравнению с прошлогодней существенно увеличилось и составило 93 компании и 6000 человек соответственно. Особое внимание к четвертой выставке ПТА проявили специалисты машиностроительной отрасли и ВПК, а также предприятий нефтегазовой промышленности, приборостроения и электроэнергетики. Участники представляли Россию, Белоруссию, Германию, Украину, США, Тайвань, Израиль, Финляндию. Таким образом, можно сказать, что выставка в очередной раз подтвердила свой международный статус. Впервые экспонентами стали компании «АББ Индустри и Стройтехника» (Германия), ИКОС (Россия), МЗТА (Россия), РТСОФТ (Россия), Advantech (Тайвань), Iconics (США), Lambda (Израиль), Moeller (Германия), OMRON (Финляндия). Заметно было присутствие на смотре большого количества специализированных научно-технических изданий, в том числе издательств «Открытые системы», «Электроника», «Научтехлитиздат», журналов Chip News, «Автоматизация в промышленности», «Компоненты и Технологии», «Мир компьютерной автоматизации». Некоторый ажиотаж наблюдался у стенда журнала «Современные технологии автоматизации»: заполнившие анкету посетители получали в руки свежий номер «СТА».

Особым образом был выполнен каталог выставки ПТА-2004. Он содержал не только перечень экспонентов и их краткое описание, но и уникальный сборник проектов, выполненных участниками за два последних года. Это позволило компаниям-экспонентам рассказать о своих практических успехах, а предприятиям выбрать достой-

ного исполнителя для решения своих задач. И каталог, и сборник проектов получили электронный аналог в Интернете.

Президент Торгово-промышленной палаты РФ Е.М. Примаков в своем приветствии участникам и посетителям выставки отметил: «Выставка ориентирована на потребности российской промышленности. Её особенностью является демонстрация новейших достижений в области АСУ ТП. Участие России в этом процессе говорит о постепенном выходе страны на мировой уровень, развитии отечественного научно-технического потенциала, расширении межрегиональных связей производителей и разработчиков».

Традиционно в рамках выставки прошла Всероссийская конференция по АСУ ТП и встраиваемым системам. С докладами и сообщениями на ней выступили представители 20 компаний, лидирующих на рынке: Iconics, ПРОСОФТ, Кварта Технологии, SWD Software, РТСОФТ и других.

У небольшого по площади, но информативного стенда ФГУП производственно-конструкторского предприятия «ИРИС» (г. Ростов-на-Дону) постоянно находилось несколько посетителей. И дело не только в традиционном интересе, проявляемом специалистами к предприятиям «Росавиакосмоса». У ПКП «ИРИС» уже есть достаточно серьезные наработки и в «гражданских» отраслях. Ростовские программно-технические комплексы высокой надежности для управления технологическим оборудованием уверенно работали и работают на ракетно-космических стартовых комплексах. Но с неменьшей надежностью агрегаты бесперебойного питания и оборудование ПКП «ИРИС» используются на водном транспорте, в электровозостроении и других отраслях. Мы беседуем с Игорем Исааковичем Бадьяном, заместителем заведующего одним из отделов предприятия.

— Это ваша первая выставка ПТА?

— Четвёртая. С её устроителями и инициаторами мы работаем, что называется, «с младенчества». И они, и мы выросли из разработчиков, и они, и мы сами «учились ходить». Знаете, здорово строить бизнес с серьезными и обязательными партнерами. Именно эта выставка помогла нам в поисках «гражданского» применения наших уникальных разработок: ведь наше предприятие уже 45 лет занимается системами автоматизации, начиная со стационарных уст-



Первый посетитель

ройств стартовых ракетных комплексов на Байконуре и заканчивая (а точнее, продолжая) ограничителями нагрузки подъёмных кранов. Изготавливали мы и уникальное оборудование для спутниковых систем. Слово «уникальное» я произношу не всуе. Обычно такое оборудование одноразовое: запустили в космос, отработало — и на списание по выработке ресурса. А наше работало и раз, и два... и три. У нас юморят: хотели бы сделать плохо, но — не умеем.

— Теперь у ПКП «ИРИС» достаточно много и некосмических тем...

— Да, и уже давно. Первый наш «выход в свет», а точнее — на свет, произошел, когда мы в конце 90-х годов взяли за отечественный железнодорожный транспорт. На Новочеркасском электровозостроительном заводе была поставлена задача построить новый отечественный пассажирский локомотив. В основу его управления была заложена микропроцессорная система. По заданию проектировщиков мы разработали микропроцессорную систему управления и диагностики. С 1998 года электровоз изготавливается серийно. Для пассажирских и грузовых электровозов нами поставлено уже более двух сотен комплектов, и работа продолжается. Кроме того, предприятие участвует в модернизации электровозов предыдущих лет выпуска. Наша аппаратура имеет унифицированную технологию, отчего её применяют на машинах и постоянного, и переменного тока. Есть у нас наработки в железнодорожной связи, основанные на принципиально новаторских решениях. Например, о заходе поезда на конкретный путь сообщает голос из электронной памяти. Ошибки, «человеческого фактора», тут быть не может. Сегодня мы на основе аппаратуры, применявшейся на Байконуре, автоматизируем управление кирпичными заводами, создаем и монтируем системы передачи данных и делаем многое другое.

— Четыре года выставки — это значит, у вас есть уже какая-то своя статистика её действенности.

— За четыре года выставка значительно «выросла из штанишек». Мероприятие на-



Стенд компании «ИРИС» отличался особой информативностью

чиналось с одного стенда фирмы ПРОСОФТ в фойе ее научно-практической конференции, а выросло в настоящее событие для нас, профессионалов в области автоматизации. И теперь уже при этой выставке проходят конференции.

Почти десять лет работает на рынке систем промышленной автоматизации Инженерная компания «Прософт-Системс» (г. Екатеринбург).

Сегодня «Прософт-Системс» — компания с высокопрофессиональным инженерным персоналом численностью более 180 человек, работающая в области проектирования, производства, поставки приборов и систем промышленной автоматизации для различных отраслей промышленности. Среди сотрудников компании доктора и кандидаты технических, физико-математических наук, аспиранты. Мы беседуем с начальником отдела маркетинга Григорием Ивановичем Пургиным.



«Прософт-Системс» демонстрирует свои последние разработки

— **Ваша фирма известна динамичностью, умением генерировать свежие идеи. С чем вы в Москве на этот раз?**

— В этот раз мы демонстрируем одну из последних наших крупных разработок для нефтегазовой отрасли. Это система автоматического управления агрегатами воздушно-го охлаждения газа со встроенной системой плавного пуска и вибродиагностикой. Мы уверены, что эта система найдет своих потребителей и заказчиков, так как решение подобных задач сейчас актуально для отрасли.

С другой стороны, для нашей компании каждая выставка — это не только демонстрация какого-либо конкретного решения или продукции. Это прекрасная возможность осветить и другие направления деятельности «Прософт-Системс». Компания имеет отработанные комплексные решения задач автоматизации для различных отраслей промышленности, от простейших приборов и локальных систем АСУ ТП до промышленных информационных и диспетчерских систем. Отмечу также, что одним из на-

ших приоритетных направлений является комплексное решение задач энергоучёта и управления энергетическим оборудованием. Наряду с этим активно ведутся разработки в сфере производства и внедрения приборов и систем автоматики для электрических сетей и подстанций, а также систем неразрушающего контроля. Наш принцип — работа «под ключ», реализация комплексного подхода к решению задач заказчика путем выполнения полного цикла работ, от предпроектного обследования до сервисного обслуживания. Это нам позволяет и собственная производственная база, которая оснащена современным оборудованием, и персонал с многолетним опытом работы на предприятиях оборонно-промышленного комплекса. Сегодня нашими заказчиками являются более пятисот промышленных предприятий и организаций по всей России.

Несомненно, эта выставка играет большую роль в укреплении отношений с нашими заказчиками, а также в поиске новых. Зачастую встреча, проходящая в рамках выставки, становится первым этапом долговременного сотрудничества.

Все это было бы невозможным без содействия организаторов экспозиции, поэтому организаторам выставки ПТА стоит сказать отдельное спасибо и отметить высокий уровень всех мероприятий. Для нас как участников важно, чтобы выставка могла собрать как можно больше потребителей, деловых партнеров и конкурентов. Важно, чтобы были представлены новейшие разработки, отражающие не только текущую ситуацию на рынке систем промышленной автоматизации, но и перспективные направления его развития. На наш взгляд, выставка ПТА соответствует этим требованиям. Одним словом, выставку ПТА по праву можно считать одним из самых значимых событий года для специалистов в области промышленной автоматизации.

Компания Siemens не нуждается в представлении, точно так же, как ее российское подразделение. Как всегда, стенд ООО «Сименс» (г. Москва) занимает одно из самых видных и «посещаемых» мест среди экспонентов. Андрей Гуленок, инженер службы технической поддержки, рассказывает о том, с чем пришли к смотру 2004 года немецкие производители и их российские партнеры:



Количество участников растет год от года

— У нас на фирме продолжается естественный процесс создания новой техники. О том, что нового появилось в нашем ассортименте, я буду докладывать в своем специальном сообщении для участников и посетителей выставки. В первую очередь инновации коснулись «маленьких» систем: обновилась линейка микроконтроллеров для небольших систем управления. У них широкий спектр применения, они постоянно востребованы в России. И хотя внешне они практически не изменились, их содержимое претерпело немалые изменения: увеличено количество памяти, возросло быстродействие, поставлены новые типы процессоров и значительно улучшена визуализация: появилась панель текстовая, панель графическая, панель с чувствительной поверхностью. На такой панели произвольным образом можно располагать кнопки. Пакет программирования контроллеров также переработан, туда внедрены новые функции, отлажены прежние функции. Также Siemens значительно и глубоко модернизировал свои так называемые большие контроллеры: у них почти вдвое увеличена память, ускорено быстродействие, возросли коммуникационные мощности. И, что очень важно, сохранена полная совместимость с прежними моделями процессоров. Нужно подчеркнуть, что за такой совместимостью Siemens следит постоянно и скрупулезно, имея в виду, что прежние модели все еще уверенно работают по все-



На стенде организаторов выставки ПТА



Выставка ПТА — это общение не только с коллегами, но и с клиентами

му миру и тем, у кого они есть, нет нужды заменять их на принципиально новые. На этой выставке мы также решили продемонстрировать самое передовое оборудование, которого в России ещё никто не видел. На нашем стенде представлен пилотный модуль аналогового ввода с интегрированной поддержкой российских термосопротивлений. Таким образом, решена проблема совместимости импортного и российского оборудования, что крайне важно при модернизации оборудования прошлых лет производства, где достаточно большое количество датчиков старых моделей. Первым этапом было внедрение термосопротивлений, вторым — использование термо-

пар. Пилотный модуль представлен на нашем стенде пока без соответствующей маркировки, но уже скоро он выйдет на рынок в надлежащем оформлении.

— Как вы оцениваете эффективность выставки для вашей фирмы?

— Очень высоко. С утра первого дня посетители разобрали половину всех заготовленных раздаточных материалов и каталогов, рассчитанных на все три дня. Мы даже не ожидали такого. Сейчас срочно будем завозить дополнительные запасы. По опыту работы на этой выставке в прошлом году могу сказать, что она очень полезна как для нас, производителей, так и для заказчиков. Выставку посещают в основном инженеры, а не зевачи. И вопросы решаются соответственно профессиональные. В такой обстановке не только полезно, но и приятно работать обеим сторонам. Эта выставка будто намеренно специализирована для нашего отдела автоматизации, и здесь мы чувствуем себя в своей стихии.

Поначалу то разноцветное, упакованное в прозрачные пакетики, что лежало на столе экспозиции компании WAGO в пластиковой коробочке, показалось мне игрушечными деталями детского конструктора. При бли-

жайшем рассмотрении сходство с конструктором подтвердилось. Да и назначение продукции компании WAGO чем-то его напоминает. Только собирать она позволяет не что-либо, а электрические цепи. Причем собирать с уникальной простотой и высоким качеством. И, что интересно, без винтов и отверток. У нас нет статистики о том, какое количество соединений проводов производится ежедневно в электронной и электротехнической промышленности, в строительстве и приборостроении, автомобилестроении и на транспорте. Думаю, число получилось бы с дюжиной нулей как минимум. Вопрос менеджеру московского представительства WAGO Kontakttechnik GmbH Олегу Вячеславовичу Андриянову:

— Как на фирме оценивают эффективность участия в таких выставках?

— Мы участвуем в этой выставке не первый год и, уверен, не последний. Естественно, что участие в ней — это не только общение с коллегами, знакомство с новинками рынка. У нас достаточно много клиентов, они приходят сюда, изучают наши предложения, могут делать и делают заказы. Мы же продвигаем свой товар, рассказываем об условиях продаж, технической политике, особенностях своей продукции. Сделать это сразу в одном месте и с таким количеством клиентов из разных уголков страны до-



В такой обстановке не только полезно, но и приятно работать обем сторонам

вольно затруднительно. А выставка предоставляет такие возможности, чем она нам и нравится.

— Много у вас клиентов?

— Да немало. В основном, это заказчики, работающие в таких отраслях промышленности, как производство электроэнергии, коммуникации, железнодорожный транспорт, нефтегазодобыча, транспортировка и переработка, машиностроение, процессорная техника и другие. Они закупают серьёзные партии товара, он им нравится, они в нем уверены. Продукция WAGO известна профессионалам, и её репутация проверена годами. Здесь, на выставке, мы в этом еще раз убедились. Продукция нашей компании — это в основном пружинные клеммные соединители, промышленные контроллеры, основанные на технологии пружинного соединения, интерфейсные модули, различного вида разъемы и многое другое. С момента основания компании в 1951 году мы не пошли по пути использования винтового соединения, а разработали нечто лучшее — технологию пружинного зажима, прошедшую



Бобович Александр Владимирович — заместитель руководителя российского представительства ISA в Российской Федерации

путь от простого плоскопружинного зажима до универсального CAGE CLAMP. И на сегодняшний день возможный диапазон сечений подключаемых проводников составляет от 0,08 кв. мм до 95 кв. мм (!). В отличие от винтовых клемм клеммы WAGO автоматически подстраиваются к сечению проводника (поэтому не требуют периодической подтяжки) и гарантируют надёжный газонепроницаемый контакт в точке соединения. Клеммы являются абсолютно виброустойчивыми, не требуют дальнейшего обслуживания после соединения с проводником и также не требуют специальной квалификации монтажника, а соединение производится за одну-две секунды. Это абсолютный рекорд для клеммной продукции. Основные наши разработки мы представили на стендах своей экспозиции.

Кто же они, посетители выставки? Согласно статистике, которую ведут в дирекции выставки, основные посетители — руководители департаментов автоматизации, инженеры отделов по автоматизации и системам управления, инженеры-разработчики, преподаватели и студенты-старшекурсники профильных технических вузов, которым предоставляются приглашительные билеты для бесплатного посещения выставки. Судите сами, так ли это. Говорят посетители выставки:

— Я — Шуратов Алексей Васильевич, инженер-электронщик из Иваново.

Работаю в фирме по ремонту и модернизации промышленного оборудования на предприятиях текстильной промышленности. Здесь я нахожу для себя много интересного. Город наш от Москвы недалеко, а научно-технической информации явно недостаточно. Здесь я могу не только познакомиться с новинками «вживую», но и получить профильную техническую информацию, демонстрационные версии программных продуктов, проспекты и каталоги, приобрести свежие отраслевые журналы. У нас такого богатства нет, а чтобы ездить в поисках по Москве, нужно иметь много свободного времени.

— Я — Тарасов Владимир Николаевич, группа «Этикон», Москва.

Занимаюсь автоматизацией производства. На этих выставках я, как говорится, набираюсь ума-разума. Чтобы не отстать от прогресса, нужно быть в курсе всех новинок. Здесь я в основном завожу деловые знакомства, собираю раздаточные мате-

риалы для анализа уже на рабочем месте. Интересно то, что, сравнивая эту выставку с похожими, могу отметить: она конкретнее, без «воды». Что нужно, то тут и найдешь. Для нас самое то.

— Людмила Царёва, начальник IT-отдела мясоперерабатывающего предприятия «Стрелец», Санкт-Петербург.

Я каждый год бываю на этой выставке, которая полезна тем, что здесь собираются все, кто занимается одной проблемой — автоматизацией производственных процессов. Я знаю компании «Круг», «Весть», ПРОСОФТ. Их знают все, но каждый год они двигаются вперед и вперед. В этом году нас заботят две проблемы. Первая — ремонт стареющего оборудования и замена вышедших из строя электронных компонентов. Оказалось, что проблема решается



Стенд компании «Весть» пользовался особой популярностью

мая. И вторая — мы в прошлом году построили новый завод, занялись автоматизацией приёма заказов и сбыта продукции на уровне управленческой системы, а теперь собственники ставят задачу по контролю имеющихся потерь в производственных процессах, автоматизации склада, работе транспортёров. И вообще — нужна автоматизация всей технологической цепочки. Поэтому у нас встал вопрос, кому это доверить. Мы нашли исполнителя для своих работ на этой выставке. Вы будете смеяться, но фирма оказалась из Санкт-Петербурга. Так что съездили не зря.

— Юрий Логинович Степанов, главный специалист отдела АСУ фирмы «Механотроника», кандидат технических наук, Санкт-Петербург.

Мой интерес — средства разработки АСУ ТП, аппаратная поддержка, датчики, контроллеры. А также сам процесс испытаний и сдачи этих систем, поскольку нам предстоит такая процедура на ленинградской атомной электростанции. Здесь мы и знакомимся с тем, что есть. Почерпнули немало полезного, увидели и много общего, и



Конференция по АСУ ТП и встраиваемым системам

кое-что, о чем мы и не догадывались. Я имею в виду детали процесса. Не исключено, что в будущем году или чуть позже мы приедем на эту выставку уже не в качестве гостей, а как полноправные участники.

— **Видинюков Николай Петрович, МГТУ им. Баумана.**

Я преподаю в университете. Здесь находят передовые идеи, это мой профиль. Прихожу на эту выставку каждый год, потом передаю увиденное и услышанное здесь своим студентам.

— **Мухаммед Насыр-али, инженер по тепловому оборудованию, Москва.**

Всегда смотрю здесь новинки, связанные с моей работой. Вижу, что здесь все больше новшеств. И хорошо организованная выставка.

— **Сергей Васильевич Степанов, системотехник, Пермь.**

Мы — проектировщики АСУ ТП. Интересно, кто и на каком уровне производит промышленные контроллеры, а также программное обеспечение. Приехал сюда по приглашению и не пожалел. Есть что посмотреть и что взять себе для производства.



Компания ИКОС представляет свои новинки

Представитель ISA (Общества приборостроения, систем и автоматики) — постоянный участник, а точнее — почетный гость выставок ПТА. ISA — аналог Всесоюзного НТО «Приборпром» им. академика С.И. Вавилова — было создано на 4 года позже НТО, в сороковые годы. Преемником НТО «Приборпром» стало Международное научно-техническое общество инженеров-приборостроителей и метрологов (МНТО ПМ) со штаб-квартирой в Москве. Теперь Россия входит в состав Европейского округа, одного из 14 округов ISA, насчиты-

вающего 38 тысяч членов по всему миру.

В этом году выставку ПТА посетил заместитель руководителя российского представительства ISA, заместитель директора Северо-Западного регионального центра информационных технологий Санкт-Петербургского государственного университета аэрокосмического приборостроения Александр Владимирович Бобович.

— **Александр Владимирович, ваша основная профессия — информационные технологии. Поэтому и первый вопрос о них. Каково состояние этой отрасли, как она влияет на смежные области деятельности, например приборостроение?**

— Коренным образом. Без IT невозможно себе представить развитие высокотехнологичных отраслей, да и всего бизнеса в целом. Территориально распределённые компании, а таких и на данной выставке представлено немало, крайне нуждаются в современных информационных технологиях. Это видно и на стендах. Еще 5 лет тому назад мы с трудом пристраивали своих выпускников для работы по специальности, а сегодня их у нас, что называется, «из рукав выт». Да, отрасли высоких технологий в России пострадали. Но мы выбираемся из провала, и довольно приличными темпами. Почти сотня участников данной выставки — тому свидетельство.

— **По роду своей деятельности Вы наверняка бываете на отечественных и зарубежных отраслевых выставках. Какое место в их ряду занимает ПТА?**

— Выставка ПТА поставила перед собой амбициозную и благородную цель: стать в России выставкой № 1 по своему направлению. Что мы сегодня видим? Рост количества участников налицо. Это первый показатель роста популярности выставки, её эффективности. Если говорить об уровне организации, то объективно я скажу: он не усту-

пает международному. В ходе выставки проходит конгресс по АСУ ТП, тематические семинары фирм-производителей и поставщиков оборудования. Это просто здорово. Но есть одно «но». Количество участников должно расти. Вы видите, что они уже не умещаются в основном зале и занимают фойе. Это уже и вопрос организаторов: хотя выставка занимает одно из лучших помещений в столице, пора менять дислокацию. Другое замечание: количество зарубежных участников должно расти. Я думаю, за этим дело не станет, если судить по количеству находящихся здесь российских представительств. Я знаю, что с прошлого года организаторы ведут переговоры о вступлении ПТА в Международную организацию выставок данного направления, World-F.I.M.A. (World Fairs Instrumentation, Measurement, Automation). Я, кстати, привез небольшое письмо президента World-F.I.M.A. директору ПТА. Надеемся на положительный исход переговоров. Тем более, что дирекция нашей выставки ведет себя активно, динамич-



На стенде компании OMRON

но, имеет серьезные намерения зарекомендовать себя в мировом сообществе выставочного бизнеса. И, как говорится, дай им Бог. В этом году на заседании Европейского совета ISA в Ницце я докладывал по поводу выставки ПТА в Москве, слушали с большим интересом. Здесь сегодня я сделал несколько снимков стендов выставки, их отошлю в США, разместим на нашем сайте в Ирландии. То есть и мы ведём со своей стороны работу по пропаганде отечественных мероприятий. Но и здесь все сложно: график выставок нашей тематики по всему миру сложился годами, вписаться в него отнюдь не просто: только что я вернулся из Милана, где проходила традиционная в Италии 31-я выставка BIAS, через неделю — 59-я выставка ISA EXPO 2004 в Хьюстоне — и так далее. «Зазоры» между мировыми выставками — минимальные. Но будем надеяться, что поиски российского варианта увенчаются успехом. Россияне правильно «держат марку»: у них есть бренд, они высокоорганизо-

ванны, они завоевывают авторитет у себя в стране, их знают теперь и в World-F.I.M.A. К огромному российскому рынку интерес есть, и немалый, компании-производители будут сюда стремиться. Дальше, я думаю, последует приглашение из России президенту World-F.I.M.A. посетить выставку ПТА-2005, и уж затем пройдут предметные переговоры по вхождению россиян в мировое сообщество профильных выставок. Лично у меня нет никаких сомнений по поводу положительного решения.

И последним по списку участником нашего репортажа (но не по значению для организации, проведения и успешного завершения выставки) стал её директор Константин Морозов.

— **Компания «Экспотроника», которую Вы возглавляете, уже провела одну такую выставку в прошлом году. Что для вас лично означает двухлетний опыт проведения выставки ПТА?**

— Мы отличаемся от обычных выставочных компаний тем, что мы не от выставочного бизнеса, мы специализированы в области АСУ ТП. То есть наши цели совпадают с целями и задачами тех, кто работает над автоматизацией отечественного производства. Еще одно наше отличие: мы движемся в регионы. Именно поэтому в следующем году пройдут аналогичные выставки в

Санкт-Петербурге в марте и в Екатеринбурге в ноябре. Там будет своя региональная специфика, продиктованная структурой местной промышленности. Говоря «местной», я имею в виду не профиль, а расположение. И конференции там пройдут не всероссийские, как в Москве, а привязанные, допустим, к металлургии или атомному машиностроению в Екатеринбурге. Или по электронным компонентам в Санкт-Петербурге. Тематика еще не определена, но подходы будут примерно вот такими. Там примут участие и проектные институты, и разработчики, и производители.

— **А что будет в Москве на будущий год?**

— Будет большой переезд на новую площадку, в Экспоцентр. Мы берем весь павильон № 3, места будет раза в два больше. И проводим свою выставку рядом с выставкой «ЧипЭкспо», посвященной электронным компонентам. Мы решили, что специалистам отрасли это тоже будет интересно и полезно. Перевод выставки в Экспоцентр также был вызван необходимостью изменения ее статуса: там есть свой таможенный пост и можно легче и удобнее



На стенде «СТА» посетители знакомятся со свежими номерами журналов

решать вопросы ввоза экспонатов для иностранных участников.

— **Вы имеете в виду ваши планы выхода на международную арену? Мы кое-что уже слышали о продвижении московской ПТА в мировое сообщество...**

— Да, слухи могу подтвердить. Мы хотим придать выставке международное звучание, войдя в список ведущих выставок мира. Их сейчас семнадцать, это немало. Но мы приложим все усилия, чтоб их стало восемнадцать.

— **Вы как-то сформулировали девиз выставки?**

— Да. Выставка возрождающейся России. ●